SACADAS INTELIGENTES

# FATOR de CANHAR GANHEIRO

**EMPREENDA!** 

**JUNIOR VIEIRA** 



Olá, aqui é o Junior Vieira! E eu gostaria de agradecer por você ter se cadastrado na minha lista VIP de contatos.

Antes de mais nada, quero te contar resumidamente minha história como Empreendedor...

# Primeiro Negócio aos 18 anos, fortes emoções!

Nasci em Santo André - São Paulo... meu pai, que é de origem mineira, ainda muito jovem veio para cá . E com o passar do tempo conseguiu se estabelecer na cidade grande começando a trabalhar no comércio local.

Logo após uns anos começou a empreender, para ser mais específico... teve alguns comércios, enquanto ainda exercia outra profissão.

Posso dizer que vem daí o meu DNA de Empreendedor, pois sempre estive em contato com negócios, desde pequeno. E logo após eu crescer e completar 18 anos de idade comecei a trabalhar juntamente com meu pai, iniciamos um Comércio.

O meu primeiro negócio foi um Restaurante! Eu tomava conta da parte administrativa, ficava no caixa e tinha o relacionamento direto com os clientes...

#### Tinha tudo para ser um sucesso!

Eu era um Adolescente cheio de energia com o primeiro negócio e pronto para "ganhar dinheiro" e aproveitar a vida. Foi aí que me deparei com a realidade e vi como funcionava de verdade um negócio...

Não durou nem 6 meses e pronto... Quebramos o Restaurante e ficamos sem nada, com um baita prejuízo.

Se não bastasse ainda toda a energia e dinheiro que colocamos no negócio, parece ter sido em vão... evaporou em questão de meses.

Logo após quebrarmos, fizemos uma das piores coisas que se pode fazer: NÃO PENSAR E PERSISTIR NO ERRO.

#### Não Seja Um Empregado De Si Mesmo!

Essa é uma das lições que aprendi apanhando nos negócios, literalmente. A maioria dos Empreendedores no mundo real (mundo offline) é escravo do seu próprio negócio.

Posso te dizer com propriedade, vivi essa vida por mais de 7 anos!

Logo após ter quebrado o Restaurante... Eu, juntamente com meu pai fomos literalmente entrando num ciclo sem parar...

Para resumir toda a história... Foram mais de 11 comércios comprados já funcionando e alguns que montamos do zero nestes 7 anos, mas a maioria deles faliu e perdemos tudo!!!

Quebramos financeiramente, ficamos quase sem nada! Contas de luz e de água da nossa casa, atrasadas...chegamos até a sofrer despejo for falta de pagamento do aluguel da nossa casa. Um perrengue!!

Chegamos á morar num escritório que tínhamos, após sermos despejados de casa... Te digo que foi uma das piores sensações que tive na minha vida!

Não bastasse isso, fomos empregados do nosso próprio negócio, por quase oito anos... Sem ver praticamente a cor do dinheiro e com as dívidas se aculumando.

Era praticamente um emprego onde eu era mal pago, não tinha tempo para aproveitar a vida... E de quebra tinha MUITO PREJUÍZO.

Posso dizer com toda clareza, que a falta de preparação e conhecimento de gestão e técnicas de marketing/vendas foram uma das principais causas das nossas falências.

Não tenho nada contra quem quer ter um Negócio no mundo offline, pelo contrário! Mas a falta de capacitação é um dos principais problemas que afetam os comerciantes, e eu também sofri por essa falta de capacitação.

Tenho imenso respeito por comerciantes que conseguem manter seus negócios lucrativos e funcionando, dando retorno e dinheiro.

Mas saiba que a grande maioria dos Negócios offline no Brasil, fecham as portas logo no seu primeiro ano! E os poucos comerciantes que obtêm sucesso financeiro, perdem totalmente sua liberdade de tempo e "presos" ás suas próprias empresas.

Se não bastasse isso, para você conseguir algum dinheiro é preciso investir alto, e dominar diversas competências...

Funcionários... Maquinário...Aluguel e etc, tudo muito complicado e MUITO CARO para quem está começando e não possui muito capital, o alto custo de implementação é um dos principais fatores para um negócio físico ser tão complexo e arriscado.

#### O Inconformismo Transformou A Minha Vida!

Em meados de 2014 após vários anos fracassando nos Negócios Offline eu comecei a literalmente fuçar conteúdo na internet. Acabei achando um livro que você já deve ter ouvido falar....

E não é clichê, rsrsrs! Tenho o E-book até hoje no meu computador, estava quebrado financeiramente e baixei o "livro pirata" mesmo.... Pai Rico, Pai Pobre – Robert Kiyosaki, (eu recomendo que leia).

A partir daí não parei mais... Fui fuçando e lendo diversos livros, comecei a assistir vídeos de empreendedores de sucesso como o Flávio Augusto do Geração De Valor, por exemplo.

Percebi que era realmente possível vencer e ter um negócio de sucesso, mas para isso era necessário se preparar (aprender técnicas para gerir o negócio) e o principal: Gostar do que se faz.

Apesar de ver que era possível vencer com uma empresa, eu achava realmente muito difícil ter um Negócio no mundo offline que fosse lucrativo e simples de tocar.

As principais barreiras que me desanimavam eram o alto investimento para se abrir um negócio, além de todo o funcionamento...como vários funcionários, tempo livre limitado e baixo retorno do investimento.

Para ser sincero, eu não queria mais ter um Comércio físico! Eu literalmente não gostava desse formato tradicional de negócios.

Estava completamente desanimado em pensar que teria que me sacrificar tanto, com um processo que já tinha tentado mais de 11 vezes seguidas e sem sucesso algum...com um monte de dívidas para pagar.

Sabia que poderia haver outro jeito de Empreender mais simples e com um retorno infinitamente maior. Fui atrás e acabei econtrando...

# Empreendedorismo Digital, paixão á primeira vista!

Dentre estes momentos de empolgação e estudos, eu literalmente perseguia algum outro formato mais simples para poder empreender e ganhar dinheiro de forma mais simples.

Foi aí então que em Dezembro de 2015, eu conheci o Erico Rocha! Não sei como, rsrsrs... caí numa página dele e descobri o que estava procurando, a oportunidade de começar um Negócio realmente atrativo.

Paixão á primeira vista!!

Foi naquele momento que me dei conta que poderia iniciar um Negócio que iria me dar prazer em trabalhar para sempre... ter liberdade, ganhar reconhecimento e é claro...ganhar dinheiro.

Neste momento eu vi uma grande possibilidade para poder ter um negócio do qual gostasse, pois era relativamente simples ter um negócio online.

Fiquei super ansioso e queria logo iniciar naquele mercado!

Pesquisei sobre o assunto e fiquei olhando os vídeos sobre Negócios Digitais, fiquei que nem louco em busca de informação para ver como funcionava e o que eu poderia faze para começar.

Após algumas semanas eu entrei no site do Érico e assinei a lista de e-mails dele, comecei a receber seu conteúdo com muita informação. Fiquei realmente empolgado com as possibilidades.

Foi aí que ele lançou seu curso: "Fórmula de Lançamento", eu fiquei encantado e queria muito fazer o curso. Porém não tinha condições financeiras de investir, para a minha realidade no momento era impossível: R\$ 4.000,00 era muito caro!! Rsrs...

Resolvi então esperar e fui apenas consumindo o conteúdo gratuito que o Erico disponibilizava, no seu canal do Youtube.

Logo no começo de Janeiro de 2016, resolvi então "testar" para ver se essa coisa de Negócios Online funcionaria mesmo. Como eu não tinha ideia alguma de qual produto eu iria fazer, peguei meu pai e conversei com ele, fiz um e-book com base no conhecimento dele e colocamos á venda no Hotmart.

Meu pai é Detetive Particular, com especialidade em descobrir traições conjugais, era o "teste" perfeito! Simples e rápido... Fiz um e-book de 26 páginas e colocamos á venda por R\$38,50.

Deu trabalho para fazer aquele e-book! Nunca tinha feito isso antes, mas fui com a cara e a coragem... E em fevereiro, um mês depois... cadastrei o nosso infoproduto na Hotmart.

## A primeira venda online!

Não fiz uma ÚNICA campanha ou propaganda, pois não sabia como fazer rsrsrs... Aliás, não sabia nada de Marketing Digital.

Apenas coloquei o produto na Hotmart e deixei lá, pra ver o que iria acontecer. E um mês depois:



Fiquei muito feliz!... Uma das melhores sensações é quando você faz algo e vê o resultado. Para falar a verdade eu estava "testando" e acabei descobrindo que realmente funcionava.

E com essa minha primeira venda, eu resolvi me aprofundar mais ainda no Empreendedorismo Online!

Até que descobri o mercado de afiliados (explicarei nas próximas páginas), pois eu não estava focado em dar continuidade no e-book que tinha feito.

Novamente fiquei tentado á comprar um curso para começar a aprender Marketing Digital, porém devido á falta de dinheiro e um imprevisto que aconteceu acabei ficando sem saber por onde começar.

Mas, nesse mesmo período eu me juntei á um colega e fizemos uma parceira com um produto digital que ele estava prestes á lançar.

## O Início É Sempre Difícil: Empreender Online!

Logo em Março de 2016 parti para ação e me juntei com um amigo, que é Personal Trainer e Educador Físico... foi aí então o início de nossa parceria.

O Marcelo criou um sistema de treinamento baseado em Exercícios de Alta Intensidade, como nós dois estávamos com o mesmo foco (empreender online) nós juntamos forças. Ele atuando como produtor, e eu como co-produtor.

Neste projeto eu tinha uma porcentagem sobre alguns produtos e tinha tarefas específicas, como criação de e-mails... suporte á alunos e algumas outras tarefas para divulgar nosso produto.

Nós erámos leigos e não sabíamos nada sobre negócios digitais, começamos com a cara e a coragem.

Mesmo assim construímos todo o projeto online, desde o absoluto ZERO... até fazer algumas vendas por semana através da internet. Construímos também uma base de seguidores, ganhamos clientes e fãs!

Conquistamos clientes em várias cidades do Brasil, além de ter conquistado outros na Itália; Espanha e Paraguai. Trabalhamos duro e vimos, diante dos nossos olhos que um Negócio Online realmente funcionava.

Fomos aprendendo aos poucos... Dia após dia! Confesso que se no começo já tivéssemos tido a sacada de investir em algum curso que ensinasse á trabalhar online, teríamos mais resultado em menos tempo.

Apesar disso, até hoje o projeto continua funcionando normalmente na internet. Porém, depois de um tempo decidimos encerrar a nossa parceria de negócios...

Continuamos amigos até hoje, mas cada um seguiu o seu caminho profissional.

Foi desde então que comecei meu próprio negócio... como Afiliado, inspirando pessoas á começarem seus negócios online e ganharem mais qualidade de vida.

## Não é uma corrida de 100 metros... É uma maratona!

Tenha em mente que empreender e ganhar dinheiro online é uma jornada de médio/longo prazo. Você deve construir uma base sólida, se realmente tiver a intenção de construir um negócio sério e duradouro.

#### Eu vou te ajudar nessa jornada

Atualmente sou um Empreendedor Online apaixonado e entusiasmado, eu vou te ajudar com todas as minhas experiências para você não cometer os mesmos erros que cometi.

## Acredite, Ganhar Dinheiro Online é possível!

Eu sou prova disso! Consegui vender meu primeiro produto online, e vi que realmente era possível..

Após essa experiência de atuar como co-produtor, eu voltei á me centrar em começar meu próprio negócio, e decidi começar do zero como afiliado.

Confesso que é um grande desafio, tem que ter "sangue no zóio" e persistir... É um aprendizado contínuo e desafiador.

Mas após essa breve história eu creio que você deve estar mais confiante para começar A SUA JORNADA empreendedora.

Pois quem vende 1...vende 10.. Vende 100 e vende 1.000 infoprodutos!

#### Fator de Ganhar Dinheiro!

O fator para se ganhar dinheiro de forma simples e honesta é ter um Negócio Altamente Escalável! Que te dê liberdade de tempo e te permita construir ativos.

Mas para tudo isso deve ser um negócio simples de se começar e alavancar, e mais... algo que você realmente tenha prazer em fazer.

### Negócio Offline vale a pena?

Vale sim, mas posso afirmar que ter um negócio na internet é 250% mais barato; simples e escalável do que qualquer outro negócio no mundo offline.

Se você já teve a oportunidade de montar algo, como um comércio ou uma loja... sabe do que eu estou falando!

O custo inicial para se montar algo no "mundo real", é imensamente caro. Afirmo com segurança que **para construir uma estrutura física** básica **você gaste, no mínimo R\$ 15.000,00** de início (fora estoque e etc).

Não bastasse isso, você tem uma série de riscos que ameaçam sua empresa... tais como: concorrência desleal, ponto comercial (aluguel muito caro), mão de obra cara, estoque, alvarás de funcionamento, baixo potencial de escala e etc.

Deu pra perceber logo de cara o quão caro é iniciar e gerenciar uma empresa no mundo offline, mas se você gosta ou tem esse sonho siga em frente... Você pode vencer em qualquer área dos negócios.

#### Emprego vale a pena?

Vale a pena se você tiver a consciência de que é algo temporário, pense em empreender! E ahhh... Junte dinheiro para iniciar seu negócio online.

Não vou crucificar quem busca emprego ou até mesmo quem gosta de ser empregado. Só acho que você ao trabalhar para outras pessoas limita sua liberdade de tempo e os seus ganhos financeiros, já que você não ganha por produtividade (emprego convencional).

Muitos Empreendedores de sucesso já foram empregados alguma vez na vida!

Você tem que ter consciência de que ter um emprego é MUITO ARRISCADO, então tenha como objetivo final sair e Empreender.

## Ter um Negócio Online, Vale Muuito!

São tantos benefícios de se ter um negócio online, que fica complicado lembrar de tudo aqui. Mas vai uma pequena lista:

- Baixíssimo custo para começar (pode começar sem gastar 1 real);
- Possibilidade escala infinita (pode vender para o mundo inteiro);
- **Liberdade de Tempo** (é possível gerenciar um negócio online com apenas 2 horas do seu dia);
- Liberdade Financeira (você trabalha para conquistar ativos, e ao longo do tempo só vai aumentando seus ganhos);

- Fazer o que realmente gosta (você pode escolher algo que você goste muito de fazer, e mesmo assim ganha dinheiro e constrói seu negócio);
- Segurança (sem dúvida alguma, um negócio online bem estruturado traz muita segurança ao empreendedor);
- Ter mais de 1 negócio online (é possível ter diversos negócios online rodando ao mesmo tempo, basta gerenciar).

Poderia ficar aqui, o livro inteiro falando sobre benefícios. Alguns deles você já deve ter ouvido falar, por isso resumi e coloquei os que considero principais.

#### Modelos de Negócio Online

Existem centenas de modelos online que você pode começar hoje mesmo! Desde prestar serviços de consultoria, até compra e venda de domínios ou mesmo criar softwares e app's; revenda de produtos físicos, importação/exportação e etc.

Porém, existe um modelo muito mais simples e que pode ser replicado por qualquer pessoa, de qualquer idade ou lugar! Apenas com base em suas experiências e habilidades pessoais.

Meu modelo preferido e o que estou atuando hoje...

# O mercado de produtos digitais, ou infoprodutos!

Como você leu algumas página atrás, o meu primeiro negócio online foi um infoproduto de fitness... Na área do emagrecimento (não considero o e-book que criei um negócio, pois só fiz pra "testar" lembra?).

Usamos a expertise do meu amigo e com o curso gravado, começamos á divulgar...**Simples, rápido e direto.** 

O melhor desse modelo é que você pode praticamente criar MILHÕES de possibilidades! Pode ser um Infoprodutor ou um Divulgador desses produtos. Eu aconselho que foque neste modelo de negócios online se quiser ter um potencial gigante de escala financeira.

# Não tenho ideia para o meu infoproduto, e agora?

O mercado digital é tão abundante, que mesmo se você não tiver ideia alguma de qual produto criar... Ou se simplesmente não quiser criar algo, você pode mesmo assim ter um negócio neste ramo.

Você pode trabalhar divulgando produtos de terceiros e assim ganhar boas comissões, que variam de 50% até 65% de comissão sobre as vendas.

#### Negócio de Afiliado, super simples

Este modelo de negócios é o mais apropriado para quem deseja começar e não quer lançar seu próprio infoproduto. Como disse acima, você simplesmente vai fazer a "ponte" entre o produto e o cliente final.

Com isso, você vai começar a gerar vendas e ganhar comissões sobre cada venda que fizer. Tudo é muito simples de ser aplicado, você utilizará métodos de marketing digital para poder atrair os clientes para seu negócio e começar a vender e ganhar suas comissões.

# Quais tipos de produtos um afiliado ou produtor vendem?

Atuando no mercado de infoprodutos, um afiliado e até mesmo um infoprodutor vendem diversos cursos em formatos digitais:

- E-book's;
- Cursos em vídeo;
- Palestras;
- Webnários;
- Plug'ins.

Basicamente o mercado de produtos digitais é formado por produtos de conhecimento (cursos) e até mesmo ferramentas (softwares e plug'ins).

#### Principais plataformas de Infoprodutos

As principais plataformas que gerenciam a compra/venda destes produtos são três: **Hotmart (a mais popular)**, **Eduzz e Monetizze**.

#### Preciso sair vendendo 'porta á porta?'

Não é preciso sair vendendo nada por aí.. Rsrs. A única coisa que você deve ter, é um computador com acesso á internet e com isso começar a gerar tráfego para a página de vendas do produto que está promovendo!

E para fazer isso acontecer, utilizamos técnicas de marketing digital que atraem as pessoas certas para comprarem as nossas ofertas. Basicamente é apresentar uma solução para um determinado público que está com um tipo de necessidade (problema).

Geramos tráfego para a página de vendas ou para um funil de vendas, onde é feito todo o processo de marketing de conteúdo afim de converter a oferta.

#### Tipos de Negócio como Afiliado

Basicamente existem dois tipos de afiliado: **Afiliado Árbrito** ou **Afiliado Autoridade**.

O afiliado árbrito utiliza uma única e simples estratégia; faz anúncios voltados para a oferta e redireciona o visitante direto para a página de vendas.

Acesse: www.juniorvieira.com

Já o afiliado autoridade constrói uma audiência em torno do seu negócio! É bem simples de entender, trabalhando como autoridade o afiliado cria relacionamento direto com o público alvo que está divulgando a sua oferta.

Basicamente é criar uma Autoridade sobre o assunto que você está promovendo e automaticamente, você cria uma base de fãs que acreditam em você!

Assim fica bem mais fácil de recomendar suas ofertas, isso faz com que seu negócio tenha perspectiva de longo prazo. Aconselho fortemente que você comece como afiliado autoridade, construa uma lista de relacionamento e converse com sua audiência.

#### Nichos de mercado

Para iniciar seu negócio como afiliado, você deve escolher um nicho de atuação para começar a trabalhar. Vou citar os quatro principais nichos mais lucrativos do mercado:

- Saúde e Beleza;
- Namoro e Relacionamento;
- Negócios e Dinheiro;
- Hobbys e Atividades Extras.

Dentro desses nichos há "subnichos", por exemplo: Saúde e Beleza>>Emagrecimento>>Exercícios em casa.

Percebeu? Você pode então pesquisar por sub nichos de seu interesse e descobrir áreas rentáveis e lucrativas para iniciar seu negócio.

Mas antes de mais nada, você deve primeiro gostar ou conhecer da área que está falando/divulgando!

Não comece seu negócio somente por dinheiro, ou vai se dar mal.

Acesse: www.juniorvieira.com

#### Você pode ter quantos negócios quiser!

Lembra das vantagens de se ter um negócio online? Aqui está, você pode ter vários negócios em nichos diferentes (basta saber como fazer).

Mas o ideal para começar, é escolher o nicho de seu interesse algo que você goste de verdade e que tenha conhecimento e construir seu negócio em torno disso! É mais sustentável.

Lembre-se: Você pode ser Infoprodutor ou Afiliado, ou até mesmo os dois! A maioria dos produtores também são afiliados e ganham muito dinheiro.

#### Revelado: Fator de Ganhar Dinheiro Online!

O principal fator para ganhar dinheiro online, é a **geração de tráfego!** Anote bem isso, pois você vai usá-lo em seu negócio.

Além deste fator há ainda um outro tão importante quanto; **ESTRUTURA DO NEGÓCIO ONLINE**:

- Blog de Conteúdo;
- Lista de Email's;
- Canal no Youtube;
- Redes Sociais.

Se sua intenção é ter um negócio sério e duradouro, que te gere renda todos os meses e cresça á cada ano... Você deve se atentar á estes 4 pilares da estrutura do seu negócio.

Pode parecer complicado de início, mas eu garanto que não é! É bem simples de fazer, desde que você queira.

Foque sempre no longo prazo! Não seja imediatista, o seu negócio tem que ser sólido e forte.

Imagine você construindo um castelo em uma rocha firme e forte, você estará protegido contra todo e qualquer perigo.

Seu negócio também deve ser assim, estruturado de tal forma que te gere mais renda ao longo do tempo e com isso você possa ir construindo cada vez mais ativos.

Fui direto ao ponto e te apresentei de maneira clara e simples, o melhor formato de negócio online existente!

#### **Mindset Avançado**

Sei que você pode estar com várias dúvidas na sua cabeça; se deve dar o primeiro passo ou então se pensa em desistir.

Te digo de coração, que também tive todos esses medos e fantasmas na minha cabeça, aliás tenho vários até hoje. Mas para alcançar o seu objetivo você deve simplesmente AGIR, e não deixar o medo te parar.

Eu não deixo o medo me parar...

Para conseguir construir seu negócio online, você precisa de 3 fatores simples que você já possui!

- 1) Uma ou mais habilidades que você tenha;
- 2) Persistência;
- 3) Fé (em Deus, e em você próprio).

Você se torna invencível e prossegue com força total ao seu objetivo. Então vamos lá: Booooraaaaaa!!!

#### **Tenha Mentores!**

Você precisa aprender com quem já passou pelo que você vai passar, é bem mais fácil aprender com os erros e acertos de outra pessoa do que ficar batendo cabeça sozinho, não é?

Então para isso que servem os Mentores.

Um Mentor tem o objetivo de te guiar pelo caminho mais rápido rumo ao seu objetivo. Pois com a experiência adquirida ele consegue passar pra você exatamente o que funciona, e o que não funciona.

Simples assim.

Aconselho você, a partir de agora que tenha Mentores nas áreas da vida que você deseja progredir, principalmente no Empreendedorismo.

Eu mesmo possuo alguns mentores que me ajudam a evoluir sempre, nas áreas em que preciso de ajuda.

Lembra do meu começo, o meu primeiro negócio online?

Ficamos 1 ano perdidos, sem saber o que fazer e a quem recorrer foi tudo ali ... na raça e apanhando muito.

Apesar de ter conhecido o Erico Rocha, o curso dele era muito caro para a nossa realidade na época (cerca de R\$ 4.500,00).

Só fomos adquirir conhecimento quase 1 ano depois, o que atrasou muito a nossa evolução.

Tinha certeza que se fizéssemos algum curso de qualidade, seriamos orientados da melhor forma e o nosso negócio iria decolar rapidamente.

Mas infelizmente ficamos paralisados e perdemos um bom tempo tentando achar coisas gratuitas e espalhadas pela internet.

Se você não filtrar as informações e escolher um Mentor, ficará paralisado sem saber o que fazer com tanta informação solta.

O jeito mais simples e rápido é você escolher e seguir uma metodologia que te ensine á como montar e alavancar o seu negócio, de forma simples e descomplicada.

Pouco tempo depois de ter conhecido o Erico, eu conheci outro nome que se tornaria hoje um dos maiores Empreendedores Digitais do Brasil... o Alex Vargas, do Fórmula Negócio Online.

Quando conheci o Alex, por seu canal no Youtube simplesmente vi o mundo dos negócios online por uma perspectiva mais simples e completa, além da didática do Alex.. que é ótima.

Portanto eu recomendo que você **conheça o treinamento Fórmula Negócio Online**, do Alex Vargas!

Poderia ficar citando por várias páginas os mais de 21.495 casos de alunos que investiram no curso e tiveram resultados...

Mas prefiro ser mais direto e deixar para você a decisão de descobrir como esse cara sensacional e gente boa, pode te ajudar a montar do zero ou até mesmo alavancar seu negócio online como afiliado.

Clique na imagem abaixo e assista a vídeo-aula gratuita do Alex Vargas:



Se você quiser realmente ter um negócio online, deve investir em você mesmo sempre!

Então fica aqui a minha recomendação.

O mais gratificante é saber que estou incentivando e inspirando pessoas á ultrapassarem seus limites e melhorarem significativamente suas vidas.

Além de tudo isso, várias famílias estão melhorando suas condições financeiras devido á um treinamento que ensina de verdade como iniciar um negócio online, aí... do conforto da sua casa.

Adquirindo o treinamento Fórmula Negócio Online através da minha indicação você terá direito á 2 Bônus exclusivos meus.

Entre em contato comigo (canais de contato na última página).

Estarei sempre disposto á te ajudar!

Mesmo que não invista no treinamento agora, eu te deixo á disposição todos os meus canais de conteúdo (olhe na última página).

Posto conteúdos semanais em minhas redes sociais e estou disposto á te incentivar e ajudar na sua caminhada empreendedora.

O importante aqui, é que você supere seus limites e veja que é possível transformar a sua vida e de toda sua família!

Não se limite ao que te foi imposto pela sociedade! Queira mais, realize mais e seja mais feliz.

Boraaaaaa, vamos pra cimaa =)

## Para Iniciantes: Fazendo Sua Primeira Venda Online de forma SIMPLES!

**1º Passo:** Entre no site da Hotmart — <a href="www.hotmart.com.br">www.hotmart.com.br</a> . Na página inicial, clique em "cadastre-se", pode colocar todos os seus dados lá!

Complete seu cadastro e confirme todos os dados.

**2º Passo:** Dentro do site da Hotmart, após ter se cadastrado... Clique em "mercado" e procure por algum produto de seu interesse. Após achar, analise os dados que aparecem abaixo, "temperatura" aconselho que seja um produto a partir dos 30º (isso indica se tem um bom índice de vendas).

**3º Passo:** Clique na imagem do produto e veja o quanto o produtor paga de comissão! Aconselho á escolher por produtos com comissão á partir de 40%.

4º Passo: Clique em solicitar afiliação.

Espere sua afiliação ser aceita, existem alguns produtos que já liberam na hora.

**5º Passo:** Após ter se afiliado, ainda no site da Hotmart vá em "meus produtos" e clique em cima da imagem do produto que se afiliou. Após isso clique em uma "corrente", do lado direito (hotlinks).

Aquele será seu link de afiliado do produto, é por aquele link que você ganha suas comissões quando vende o produto.

6º Passo: Divulge esse link para pessoas que precisam desse produto, podem ser amigos (as)...colegas de trabalho, grupos no facebook e etc.

Para fazer sua primeira venda, você pode seguir este passo á passo. Lembrando que para conseguir fazer vendas todos os dias, e faturar alto você deve fazer mais que isso... Deve montar uma estrutura online, ok? Recomendo: >>Formula Negócio Online<

#### **Recado Final**

Espero que tenha curtido o meu e-book, que tenha te ajudado no seu processo de construir seu negócio online e ver que é possível ganhar dinheiro honestamente na internet.

Se você já possui um negócio online mas ainda não está tendo os resultados que deseja, aconselho fortemente que estude e aplique uma metodologia.

**Foque** sempre **em aplicar uma metodologia que funcione**, não fique comprando diversos cursos sem aplicar todo conceito ali ensinado, ficar só estudando sem aplicar é jogar dinheiro fora!!!

Obrigado por ter deixado eu contar os segredos da minha vida para você, prazer em poder te ajudar.

Forte abraço,
Boraaaa trabalhar, fazer acontecer!

#### Lemas que levo para a minha vida:

"Planejamento é a chave do sucesso."

"Fique perto dos melhores."

"Tudo começa na sua cabeça."

"Desistir não é uma opção."

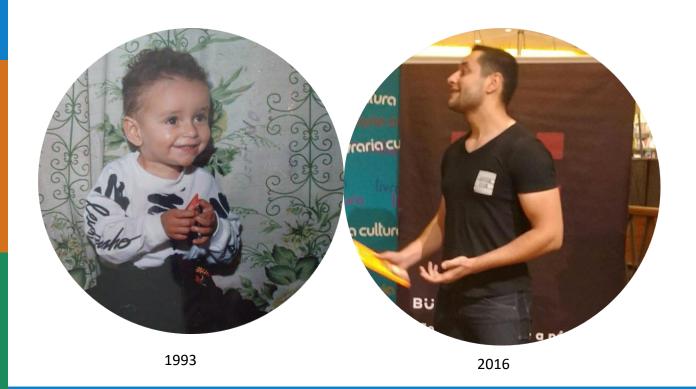
"Os erros são os melhores professores."

"Sem desculpas, bora agir!"

"Cuidado com o excesso de informação."

"Não pense somente em dinheiro, transforme a vida das pessoas."

## **JUNIOR VIEIRA**



#### **Converse Comigo:**











Blog: <a href="http://juniorvieira.com/">http://juniorvieira.com/</a>

#### **Canal no Youtube:**

https://www.youtube.com/channel/UCRc7hjNlJqGvqjJ0WAr\_RTg?view\_as=subscriber

Facebook: <a href="https://www.facebook.com/vieira.jnr/">https://www.facebook.com/vieira.jnr/</a>

Instagram: eu.juniorvieira

Whatsapp: (11) 95159-7104 mensagens de áudio.